

# WINSWAY<sup>®</sup> RUSSIA



公司介绍

永晖焦煤股份有限公司

2010年9月

# Disclaimer

- ❑ This document has been prepared by Winsway Coking Coal Holdings Limited (“Winsway” or the “Company”) solely for information use during its presentation to prospective investors held in connection with the proposed offering of the shares of the Company (“Offering”). This document is intended for financial institutions and professional investors only and is not intended for distribution to, or use by, retail investors. This document is also not intended for distribution to, or use by, any person or entity in any jurisdiction or country where such distribution or use would be contrary to law or regulation. This document is directed only at relevant persons and any investment or activity to which the presentation relates is available only to relevant persons. Other persons should not act upon this document or any of its contents. The information contained in this document has not been independently verified. No representation or warranty, express or implied, is made as to, and no reliance should be placed on, the information or opinions contained herein. It is not the intention to provide, and you may not rely on this document as providing, a complete or comprehensive analysis of the Company’s financial or trading position or prospects. The information set out herein may be subject to revision and may change materially. The Company is under no obligation to keep current the information contained in this document and any opinions expressed in it are subject to change without notice. The information contained in this document should be considered in the context of the circumstances prevailing at the time and has not been, and will not be, updated to reflect material developments which may occur after the date of the presentation. None of the Company, Deutsche Bank AG, Goldman Sachs (Asia) L.L.C, Merrill Lynch International, nor any of its respective affiliates, advisors or representatives shall have any liability whatsoever (in negligence or otherwise) for any loss or damage howsoever arising from any use of this document or its contents or otherwise arising in connection with this document (whether direct, indirect, consequential or other).
- ❑ Certain statements contained in this document may constitute “forward-looking statements”. These statements reflect the Company’s expectations and are subject to risks, uncertainties and other factors that may cause the actual results, performance or achievements of the Company to be differ materially and may adversely affect the outcome and financial effects of the plans described herein. You are cautioned not to rely on such forward-looking statements. The Company disclaims any obligation to update its view of such risks and uncertainties or to publicly announce the result of any revisions to the forward-looking statements made herein, except where they would be required to do so under applicable law.
- ❑ This presentation is for information and convenient reference and does not constitute or form part of, and should not be construed as, any offer for sale or invitation to purchase or subscribe for, or solicitation of any offer to buy or subscribe for any securities of the Company nor should it or any part of it form the basis of or be relied upon in connection with any contract, commitment or investment decision whatsoever. This document does not constitute a recommendation regarding the securities of the Company. Any reference to particular proposed terms of the Offering is intended as a summary and not a complete description. Terms or characteristics may change before closing and the Offering may not proceed. No consideration has been given to particular investment objectives, finances or needs of any recipient. This document is not intended to provide and should not be relied upon for tax, legal or accounting advice, investment recommendations or a credit or other evaluation of the Offering. Prospective investors should consult their tax, legal, accounting or other advisers. Prospective investors should rely only on the final version of the offering circular (or other similar disclosure presentation) which will contain material information not in this document. The Offering will involve particular risks - prospective investors should read and understand the explanations of relevant risks in the final version of the Offering Circular before making any decision.
- ❑ This document and the information contained herein are not an offer of securities for sale in the United States and are not for publication or distribution to persons in the United States (within the meaning of Regulation S under the United States Securities Act of 1933, as amended (the “Securities Act”). The securities proposed to be offered by the Company have not been and will not be registered under the Securities Act and may not be offered or sold in the United States except to qualified institutional buyers as defined in Rule 144A under the Securities Act in reliance on Rule 144A.
- ❑ This document is given in confidence and reproduction of this document, in whole or in part, or disclosure of any of its contents, without prior consent of the Company, is prohibited. This document should be read or viewed in its entirety. This document is incomplete without reference to, and should be viewed solely in conjunction with, the oral briefing provided by the Company. This document remains the property of the Company and on request must be returned and any copies destroyed. The information contained in this document may be of a price-sensitive nature and the provision of any such information shall constitute you and /or your representatives as “insiders” subject to the laws of the Hong Kong Special Administrative Region or elsewhere. The recipients of this document should not use the information in this document in any way which would constitute “market manipulation” or “insider dealing” including for the purposes of the Securities and Futures Ordinance of Hong Kong (or its equivalent in other jurisdictions). Accordingly, you may not deal in, and will inform your representatives of the restriction against dealing in, any shares in the Company in breach of any applicable laws.



# I. 公司介绍



WINSWAY



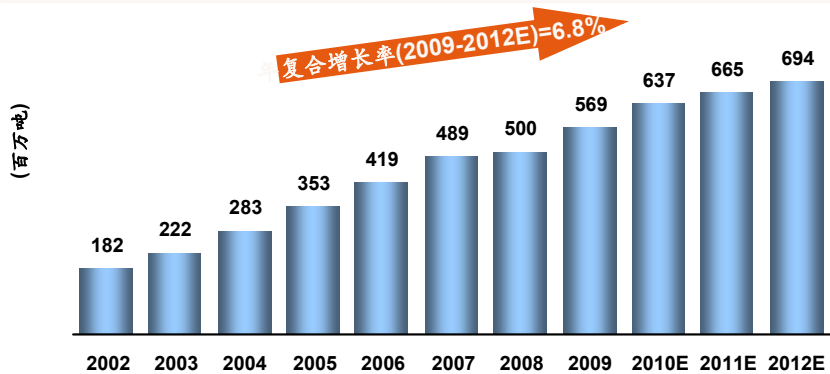


# 我们的使命和愿景

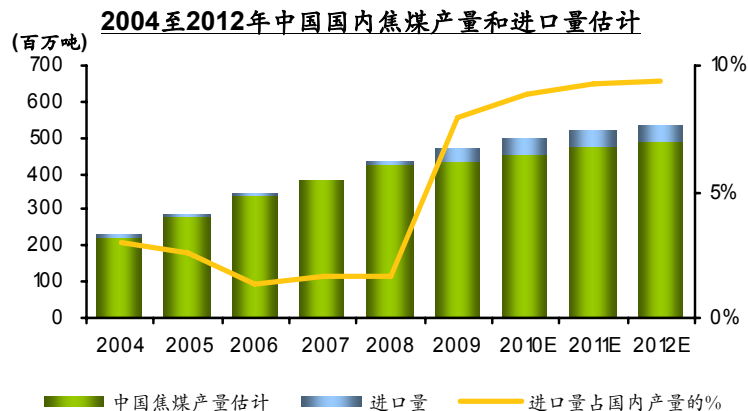
为中国钢铁行业供应战略性稀缺资源

## 焦煤 - 中国未来增长的战略性稀缺资源

中国钢铁产量稳步增长...



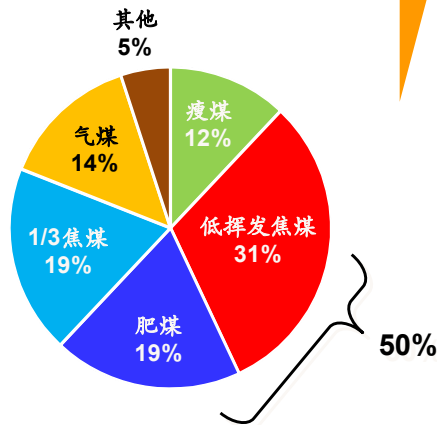
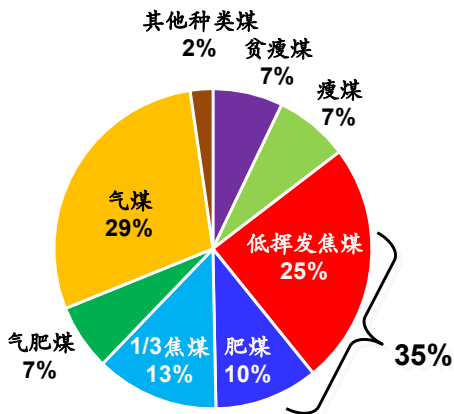
2009年中国成为重要的焦煤进口国，并且预计这一趋势将会继续下去



中国的硬焦煤相对稀缺...

中国焦煤储量估计，按类型划分

典型的中国焦煤配煤比例

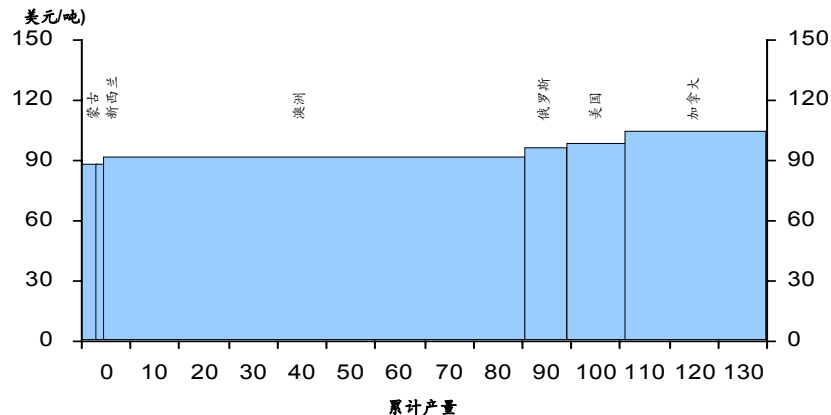


注：中国的低挥发焦煤和肥煤即硬焦煤

资料来源: AME Mineral Economics

借助于永晖的物流基础设施，蒙古和俄罗斯的内陆焦煤供给将会起到更加重要的作用

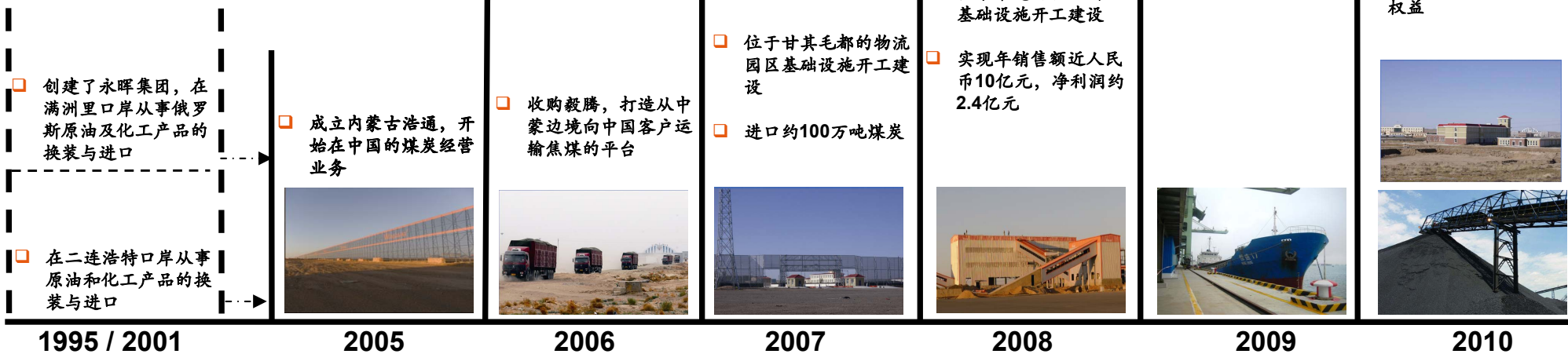
按国家的硬焦煤出口现金成本估计(美元/吨(到岸价))



# 我们的发展历程

我们的发展与中国对于大宗焦煤需求的迅猛增长同步

中国大宗焦煤进口额不断增长

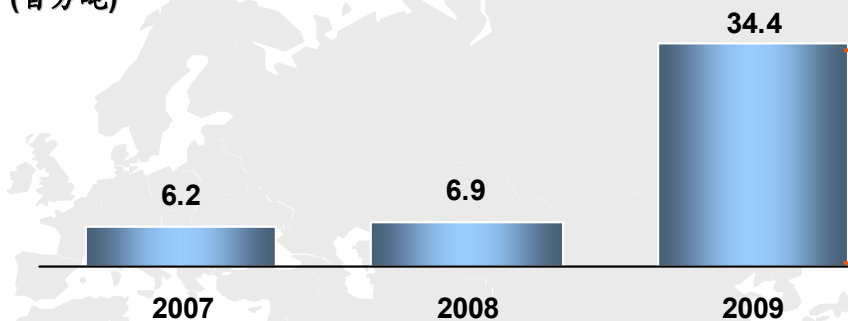


# 我们的市场地位

中国高品质进口焦煤的主要供应商之一

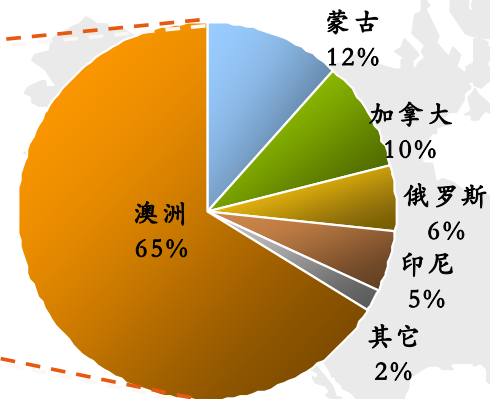
## 中国每年的焦煤进口量

(百万吨)



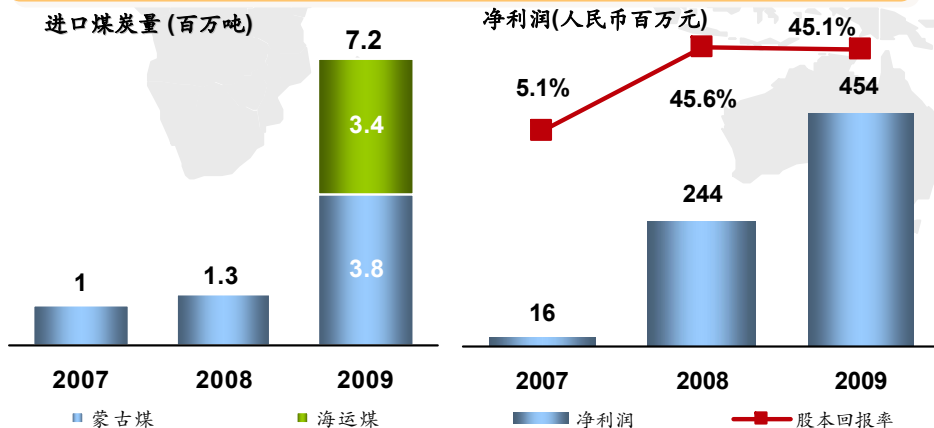
资料来源: AME Mineral Economics

## 2009年中国焦煤进口构成, 按产地国划分



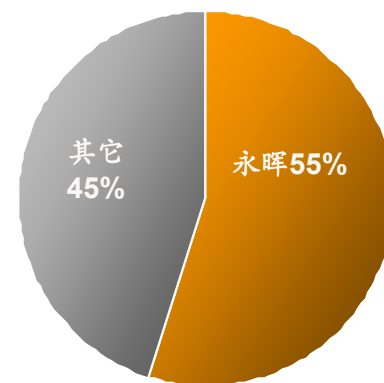
## 永晖的规模及盈利能力

进口煤炭量(百万吨)



资料来源: 公司信息

## 2009年从蒙古采购煤炭最多的供应商





## II. 我们的业务模式



WINSWAY





# 我们的业务模式

七个核心要素

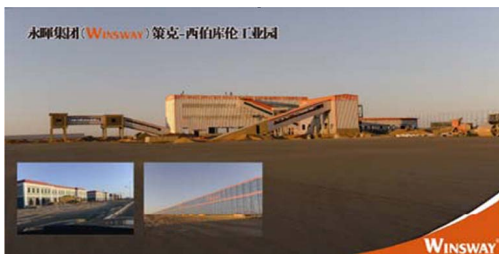
我们的业务发展策略是将价值链的七个核心要素融为一体，这对潜在竞争对手形成较高的进入壁垒



# #1

## 口岸过境基础设施

口岸周边可供使用的土地有限，并且修建物流园区必须获得监管机构的批准，这些都赋予我们显著的先发优势



策克口岸

甘其毛都口岸

始建时间

2008

2007

占地面积

679,100平方米

666,600平方米

物流园区的主要设施

装卸设施、堆场、煤炭加工设施

装卸设施、堆场、煤炭测试中心、挡风设施、连接物流园区和海关的专用通道

最近的蒙古煤矿 (距离)

Ovoot Tolgoi,  
Nariin Sukhait (40公里)

Tavan Tolgoi (270公里)

# #1 口岸过境基础设施(续)

陆路煤

目前: 两个口岸

- 甘其毛都(1)
- 策克(2)

海运煤

目前: 第三方基础设施

- 京唐港
- 日照港
- 曹妃甸港



近期内投入运营: 其它口岸及新的过境基础设施

- 蒙古: 二连浩特(4)
- 俄罗斯: 满洲里(6)
- 传送带系统

未来: 其它口岸 / 拓展现有设施

- 蒙古: 满都拉(3)
- 俄罗斯: 珠恩嘎达布其(5)
- 俄罗斯: 绥芬河(7)
- 输煤能力的升级和增加

近期内投入运营: 港口相关设施

- 龙口(A)
- 鲅鱼圈(B)

- 运营中
- ⦿ 近期内投入运营
- ⦿ 计划中

## #2 铁路物流中心

# WINSWAY®



### 战略位置

- 边境口岸
  - 策克
  - 甘其毛都
  - 满都拉
  - 二连浩特
  - 珠恩嘎达布其
- 内陆物流中心
  - 集宁
  - 乌拉特中旗

### 物流中心

- 共同开发和运营铁路物流中心，方便后续转运和储存
- 在铁路物流中心内建设煤炭装卸站
- 永晖拥有合资企业51%股权

### 辅助业务

- 从事物流中心的散货换装、储存和运输业务
- 共同投资铁路机车和维护设施

# #3 铁路运输能力

我们对蒙古和中国运输行业状况的深入了解，以及与中国铁路管理部门建立的战略合作关系，使我们能够高效、经济地开展蒙古煤的长途运输



## 公路运输

- 通过签订长期合同与指定蒙古第三方运输公司合作
- 计划投资连接蒙古煤矿至中国口岸的重载公路
- 在中国境内使用第三方运输公司

## 铁路运输

- 拥有位于物流园区内装卸站的合营运营权
- 投资西小召-甘其毛都铁路线(预计在2011年投入运营)

# #4 煤炭洗选



主要原煤来源      目标市场

策克、乌拉特中旗和集宁

蒙古

内蒙古、河北、山东

满洲里和绥芬河

俄罗斯

内蒙古、河北、山东

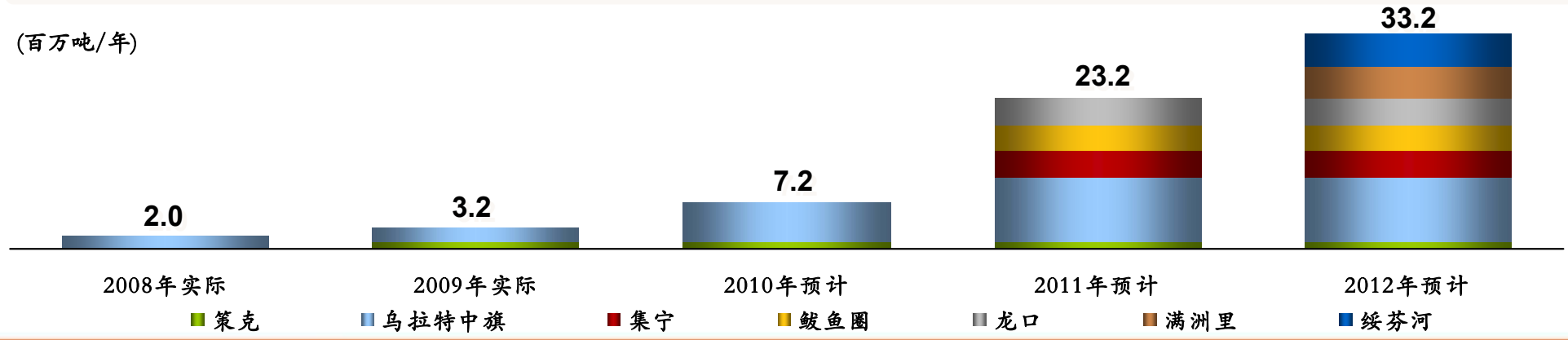
鲅鱼圈和龙口

俄罗斯海运

中国东北和山东

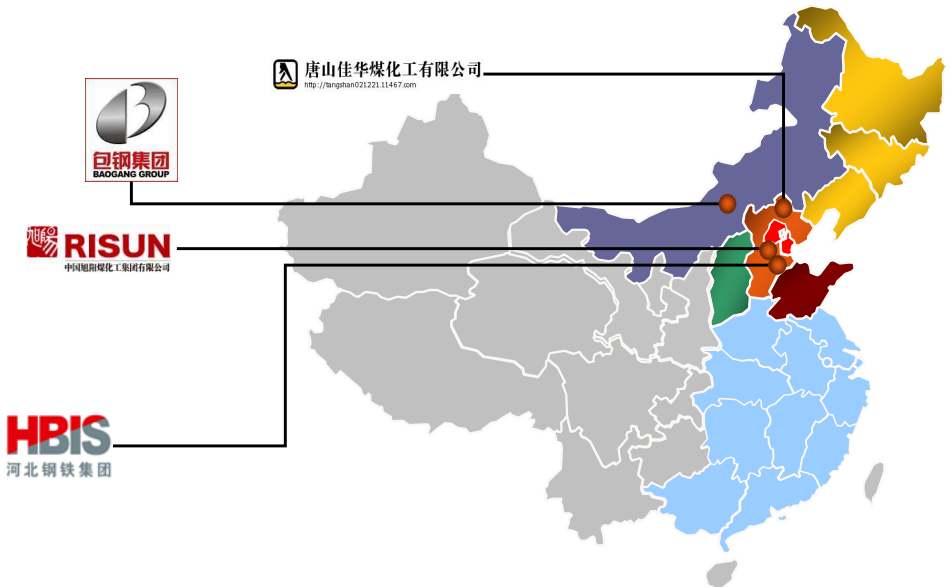
## 煤炭加工产能扩张计划

(百万吨/年)

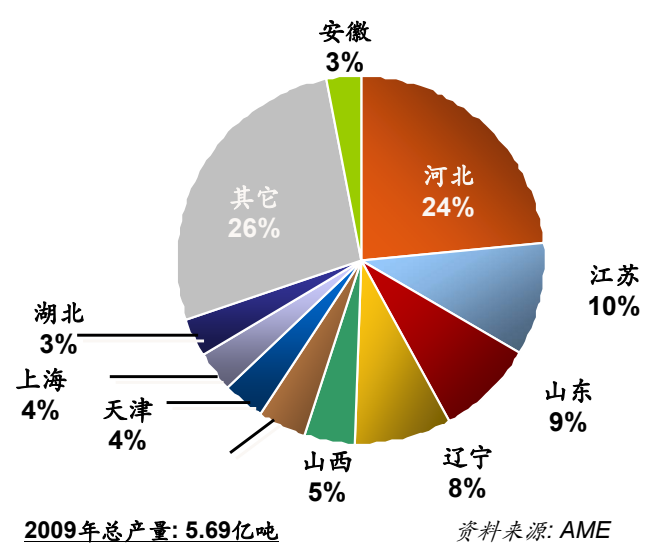


# #5 客户服务

我们通过始终如一地交付高品质产品已建成优质客户网络，并且与一些客户签订了长期战略联盟协议和备忘录



国内各省的钢铁产量 (2009年)



注: 彩色标注地区为永晖的六个主要市场: 河北和北京, 中国东北, 内蒙古, 山西, 山东, 以及中国中、东、南部地区

## 永晖的优质客户

名称	类型	地点	描述
包钢集团	钢铁生产商	内蒙	<ul style="list-style-type: none"> <li>国内领先的钢铁企业之一, 内蒙古最大的钢铁企业</li> <li>国有企业</li> </ul>
河北钢铁	钢铁生产商	河北	<ul style="list-style-type: none"> <li>中国最大的钢铁集团</li> <li>国有企业</li> </ul>
唐山佳华	焦化厂	河北	<ul style="list-style-type: none"> <li>北京焦化厂、首钢和ThyssenKrupp的合资公司</li> <li>河北省领先的焦化公司之一</li> </ul>
旭阳集团	焦化厂	河北	<ul style="list-style-type: none"> <li>中国领先的煤炭化工公司</li> </ul>

## #6 海运煤及港口相关设施

海运煤业务可以拓宽永辉的产品种类，使煤炭供应来源更多元化并提供了混煤的可能

矿业公司/运营商

- 从澳大利亚、美国、加拿大、俄罗斯等国家采购煤炭
- 长期采购协议和现货合同相结合
- 2009年采购了约340万吨海运煤

Peabody

Marubeni



境外

境内

港口

- 目前运煤到京唐、曹妃甸或日照港口
- 计划投资位于龙口港的煤炭泊位设施

煤炭加工

- 计划在鲅鱼圈和龙口港修建煤炭加工设施

钢铁生产商/焦化厂

- 鲅鱼圈和龙口港主要为中国东北和山东市场服务



# #7 上游资源储备

## 稳定的焦煤供应

- 我们从蒙古的主要煤矿(包括Ovoot Tolgoi、Nariin Sukhait和Tavan Tolgoi)采购煤炭
- 我们是最早将蒙古煤大规模运至中国境内的公司之一
- 与供应商及指定第三方运输公司签订三方协议, 将煤炭运送至边境口岸
- 通过现货合同和长期合同, 向国际煤炭矿业公司采购海运煤炭

## 长期采购协议 / MOU

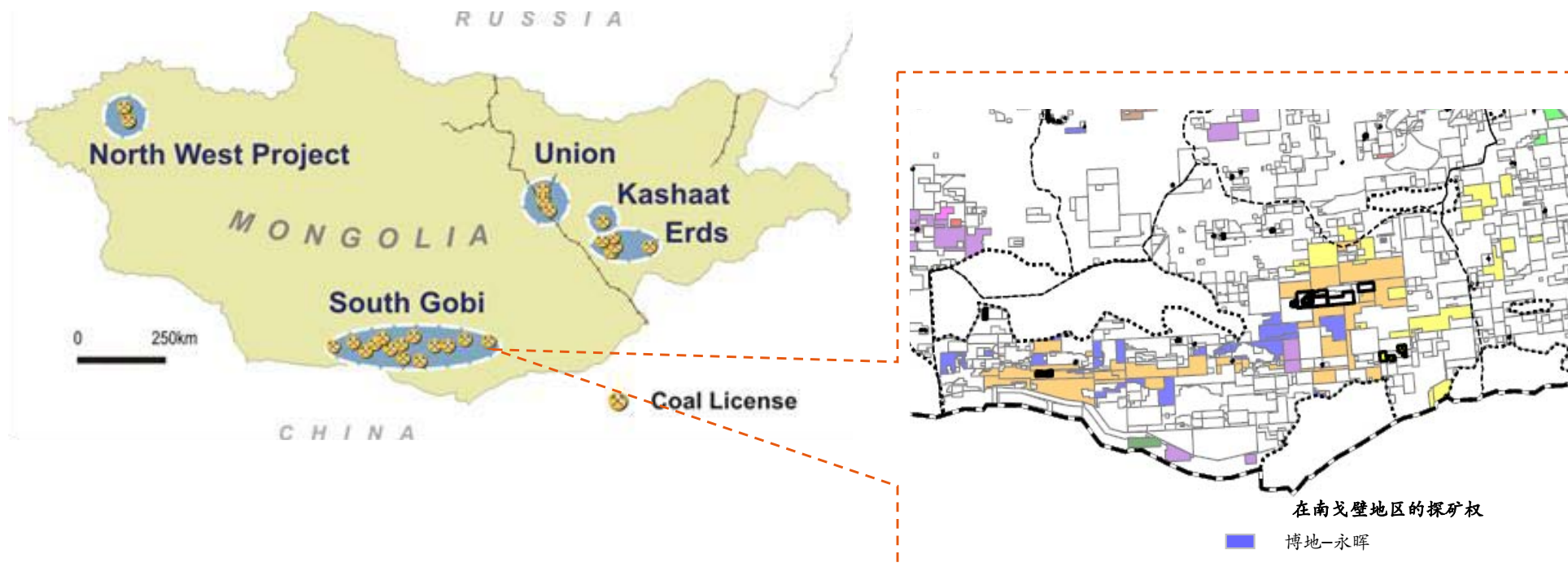
	时间	采购量
蒙古供应商1	2010-2020	每年500万吨或每年总产量50%中数量较多者, 基于实际产量逐年增加
蒙古供应商2	2010-2013	每年至多200万吨
蒙古供应商3*	2010-2012	每年至多100万吨 (2010), 300万吨 (2011), 500万吨 (2012), 之后基于实际产量逐年增加

\*MOU 于2010年7月签订



## #7 上游资源储备 (续)

### 对上游资产的战略投资



- ❑ 2010年6月，我们从Polo Resources公司收购了博地-永晖合资公司50%的权益
- ❑ 该合资公司在蒙古拥有50个煤炭相关许可证，覆盖总面积约7,210平方公里
- ❑ 拥有许可证的地块中有25个位于具有重要战略意义和巨大焦煤资源潜力的南戈壁煤盆地
- ❑ 与全球领先的煤矿公司博地能源（Peabody Energy）合作，推进在蒙古的勘探、开发和未来的收购活动



### III. 财务概览



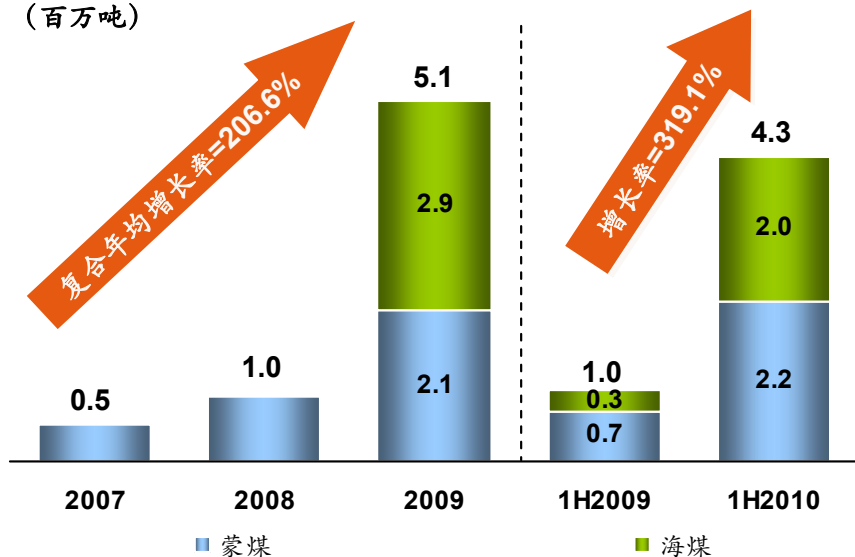
WINSWAY



# 业务规模和增长

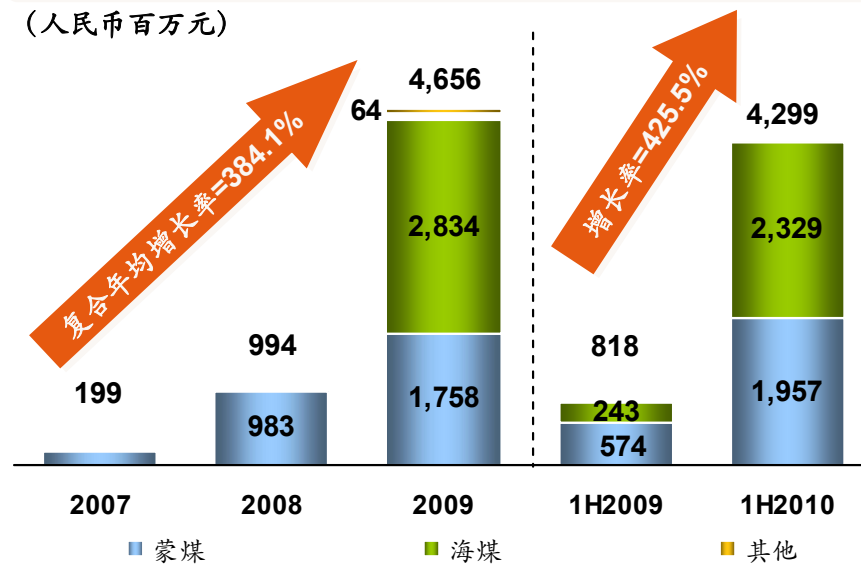
## 总销售量

(百万吨)



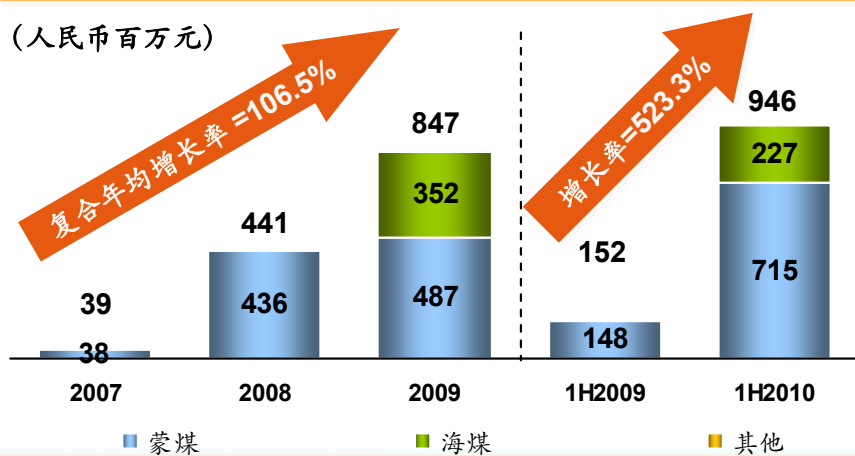
## 总收入

(人民币百万元)



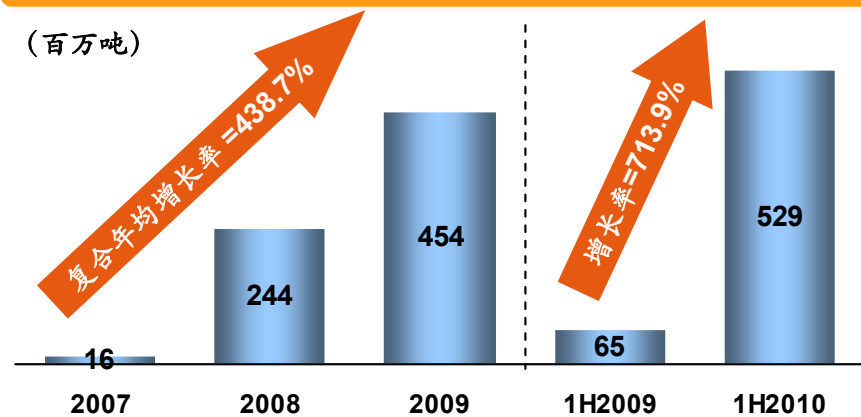
## 毛利润

(人民币百万元)



## 净利润

(百万吨)

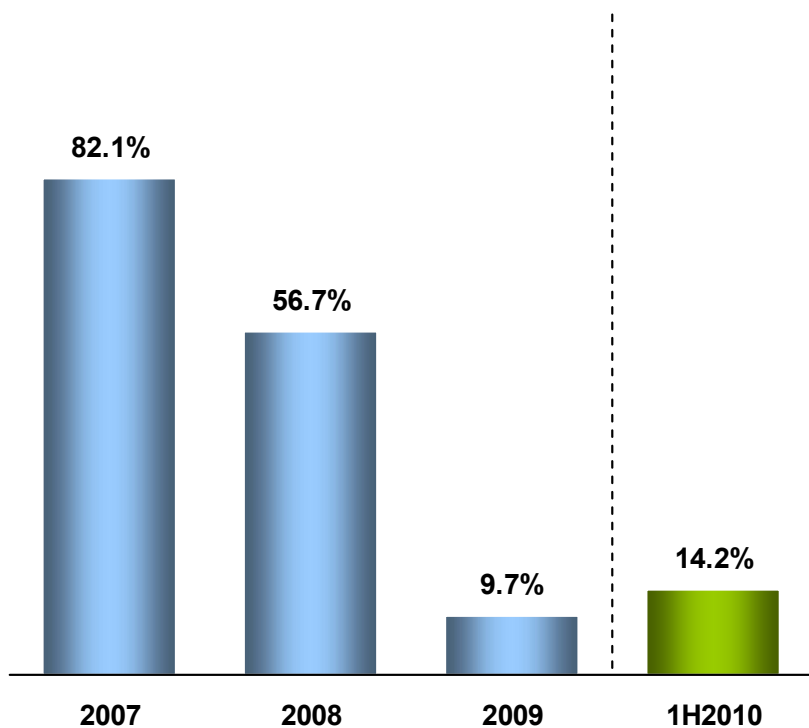


# 多元化的客户基础

## 主要客户的收入贡献分析

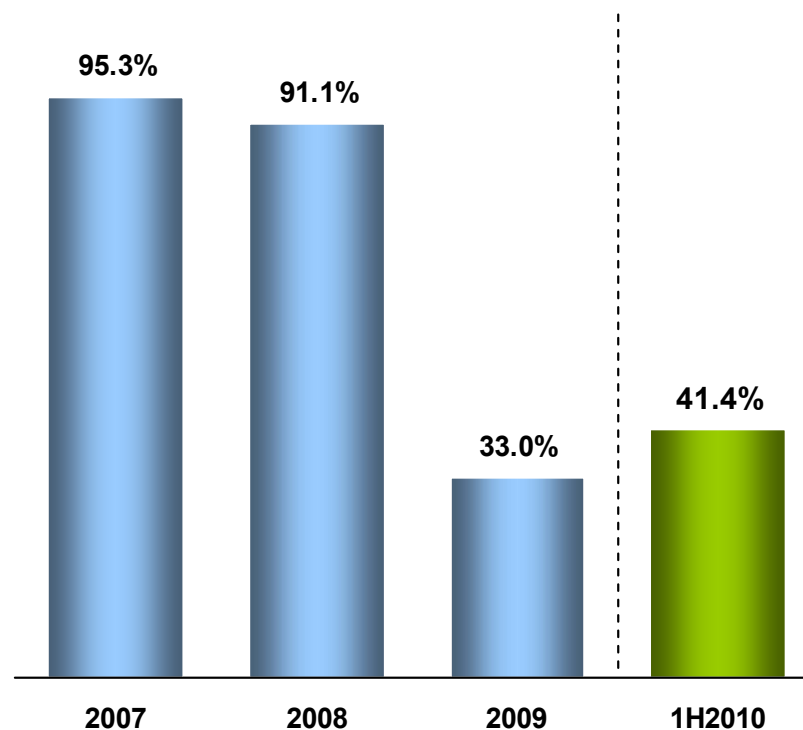
### 单一最大客户

(总收入占比%)



### 前五大客户

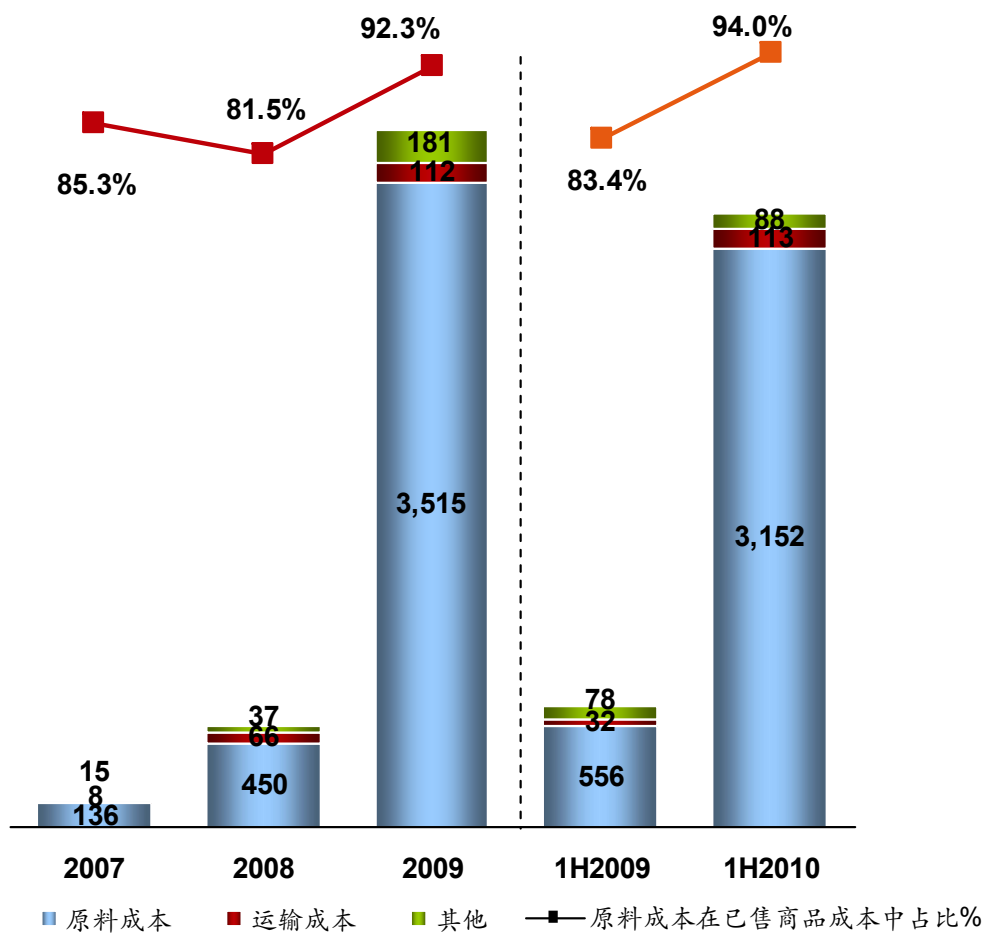
(总收入占比%)



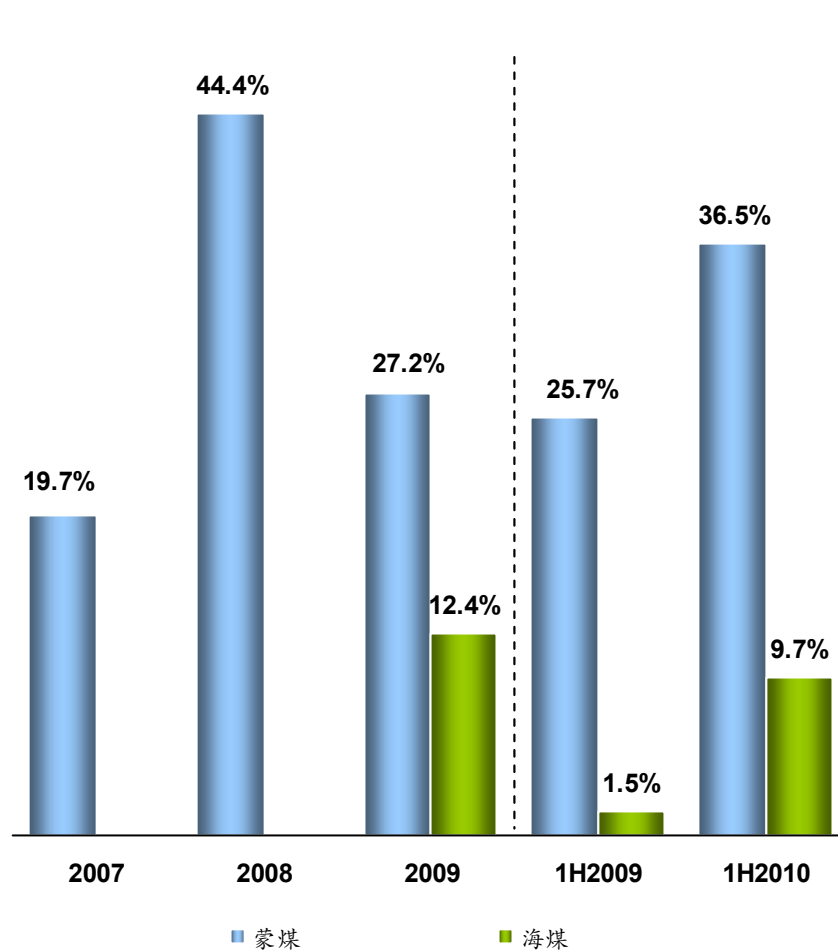
# 利润率

## 销售成本

(人民币百万元)



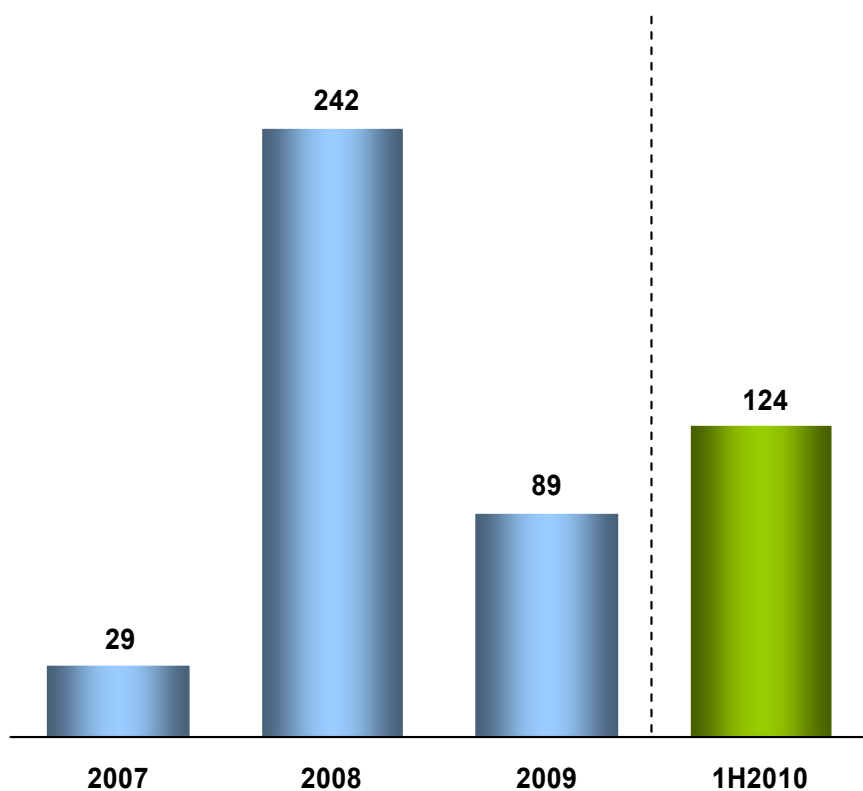
## 毛利率



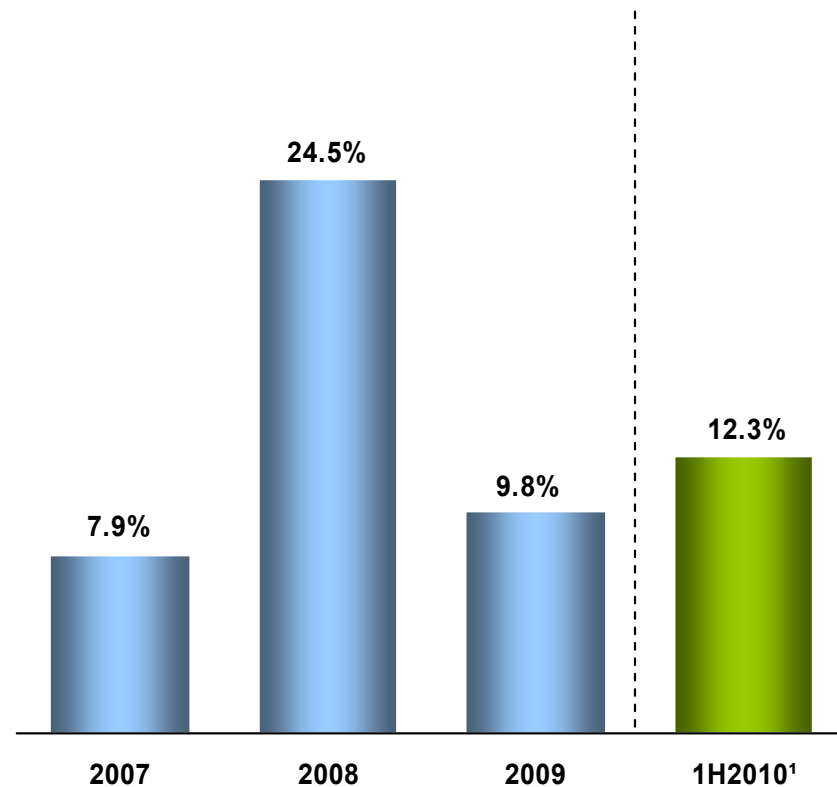
# 利润率 (续)

单吨净利润

(人民币/吨)



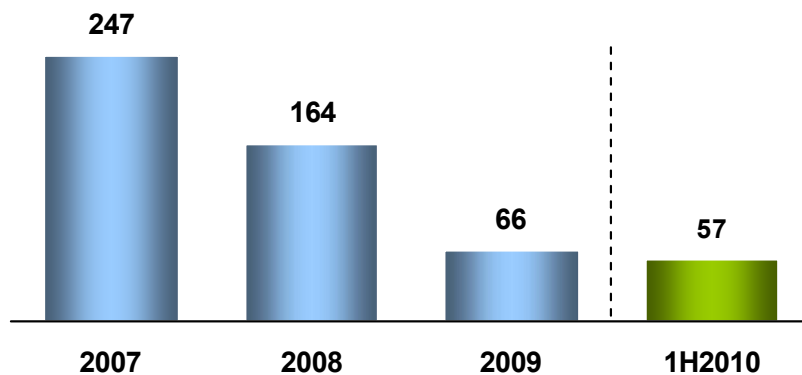
净利润率



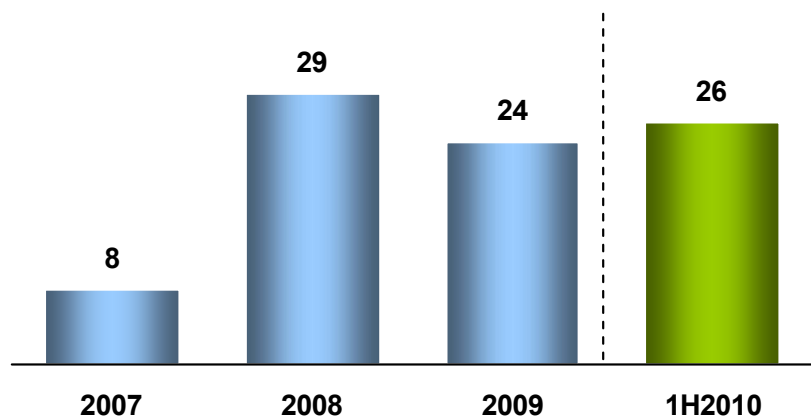
<sup>1</sup>注：如果扣除非现金一次性支出：员工持股计划、可转债、可赎回可转换优先股的债券部分利息及股份支付成本，并假定20%的实际税率，则2010年上半年的净利润率为13.6%

# 流动资金

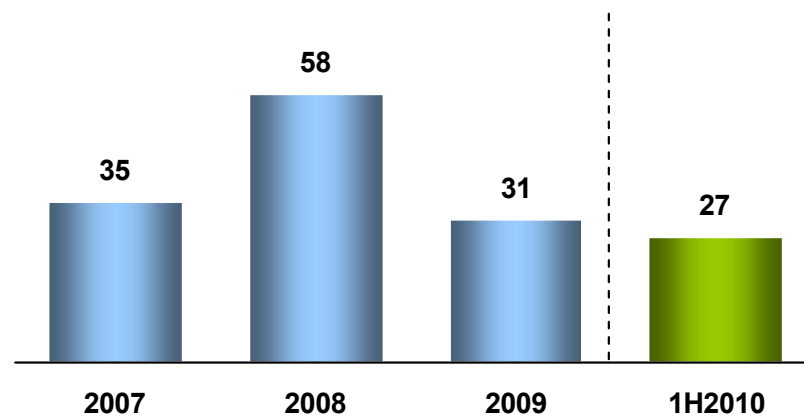
库存周转天数



应收账款周转天数



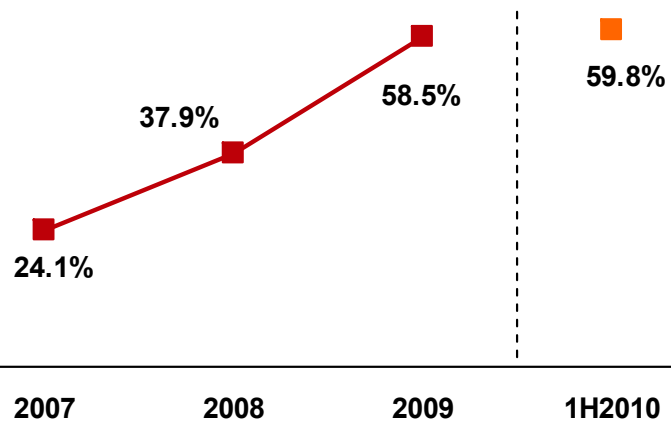
应付账款周转天数



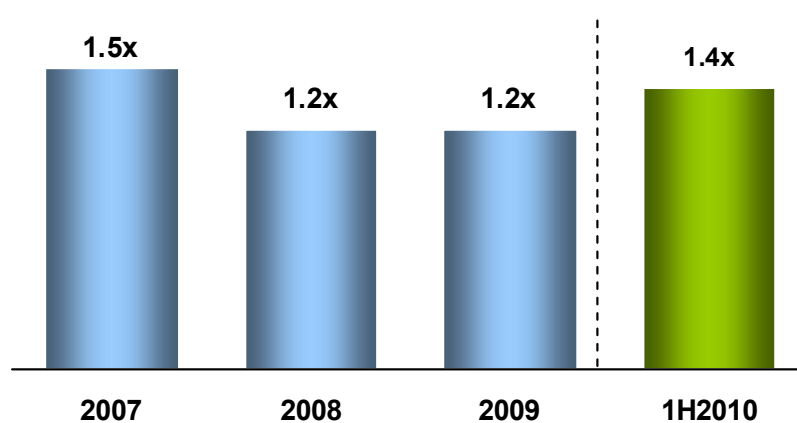


# 杠杆率

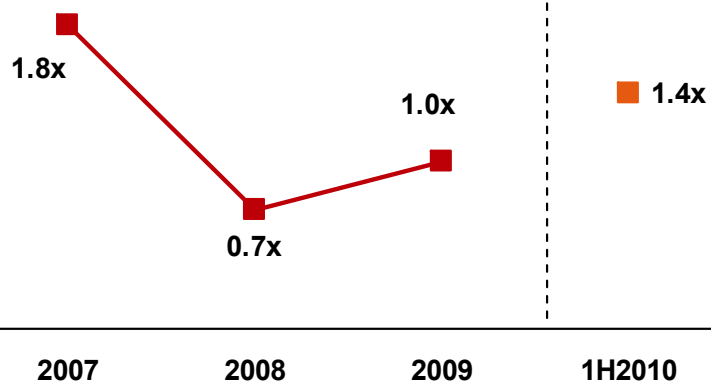
### 净债务/股本



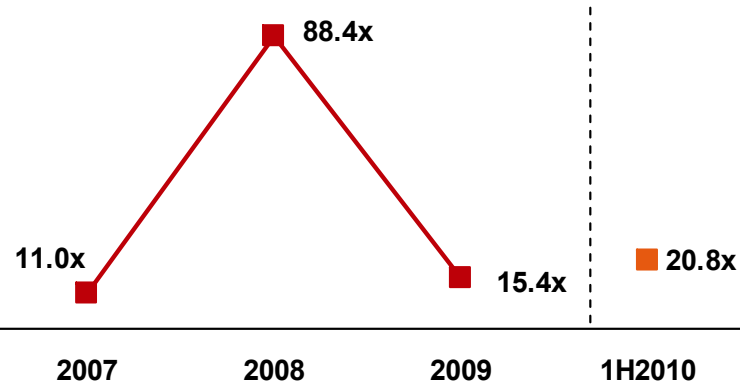
### 流动比率



### 净债务/EBITDA



### EBITDA/利息

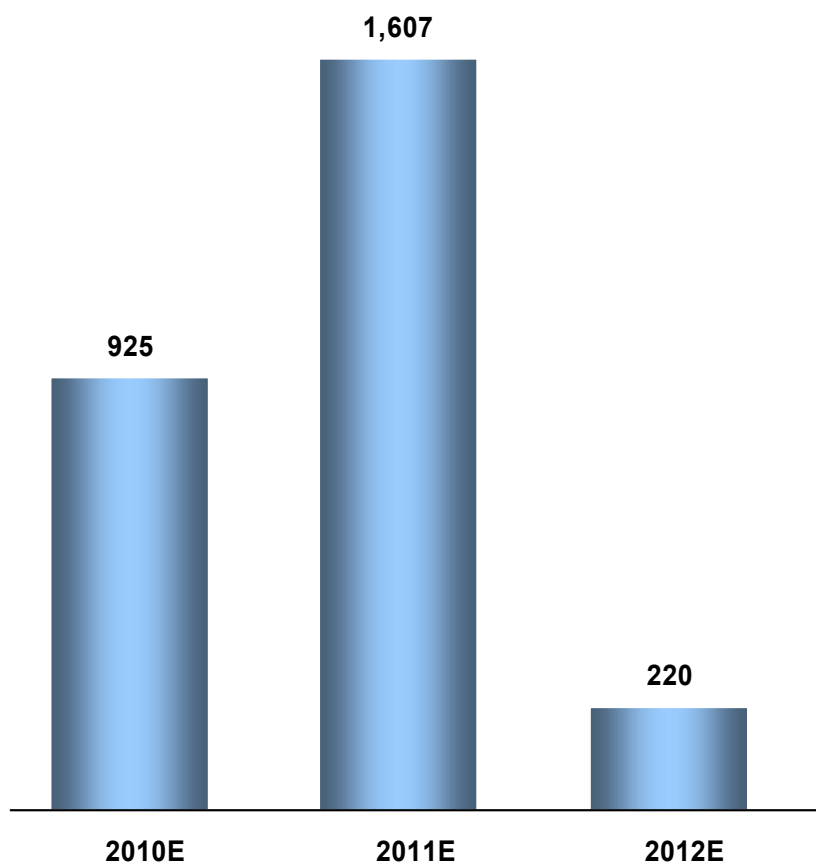


注：债务和净债务数剔除了可转债和可赎回可转换优先股的7.86亿中的债务部分  
利息数剔除了和可转债及可赎回可转换优先股相关的利息支出

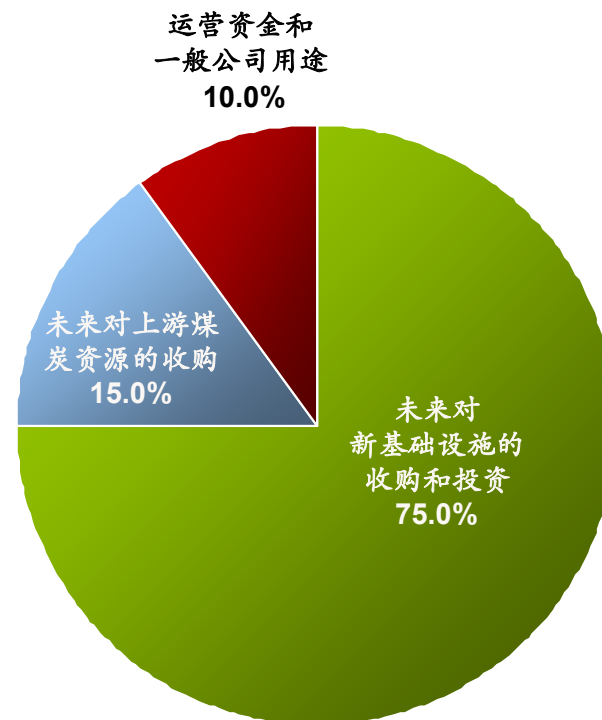
# 资本支出和募集资金用途

## 未来资本支出

(人民币百万元)



## 募集资金用途





## IV. 总结



WINSWAY

# 发展战略

1 加大对基础设施的投入，向其他边境口岸扩张，巩固我们在供应蒙古焦煤方面的领先地位

2 将我们成功的蒙古业务模式复制到中俄边境关键口岸，充分把握未来俄罗斯焦煤进入中国的商机

3 与铁路管理部门开展战略合作，成为供应链的重要利益相关方，加强在中国境内铁路系统的物流运力

4 提高煤炭加工能力，向我们的客户提供更多种类的优质焦煤产品，以及高附加值的服务

5 签订长期采购合同，选择性寻求上游煤炭资源的收购机会，确保煤炭稳定供应

6 将业务扩张至部分港口并不断拓展新的市场

---

谢谢

问答环节



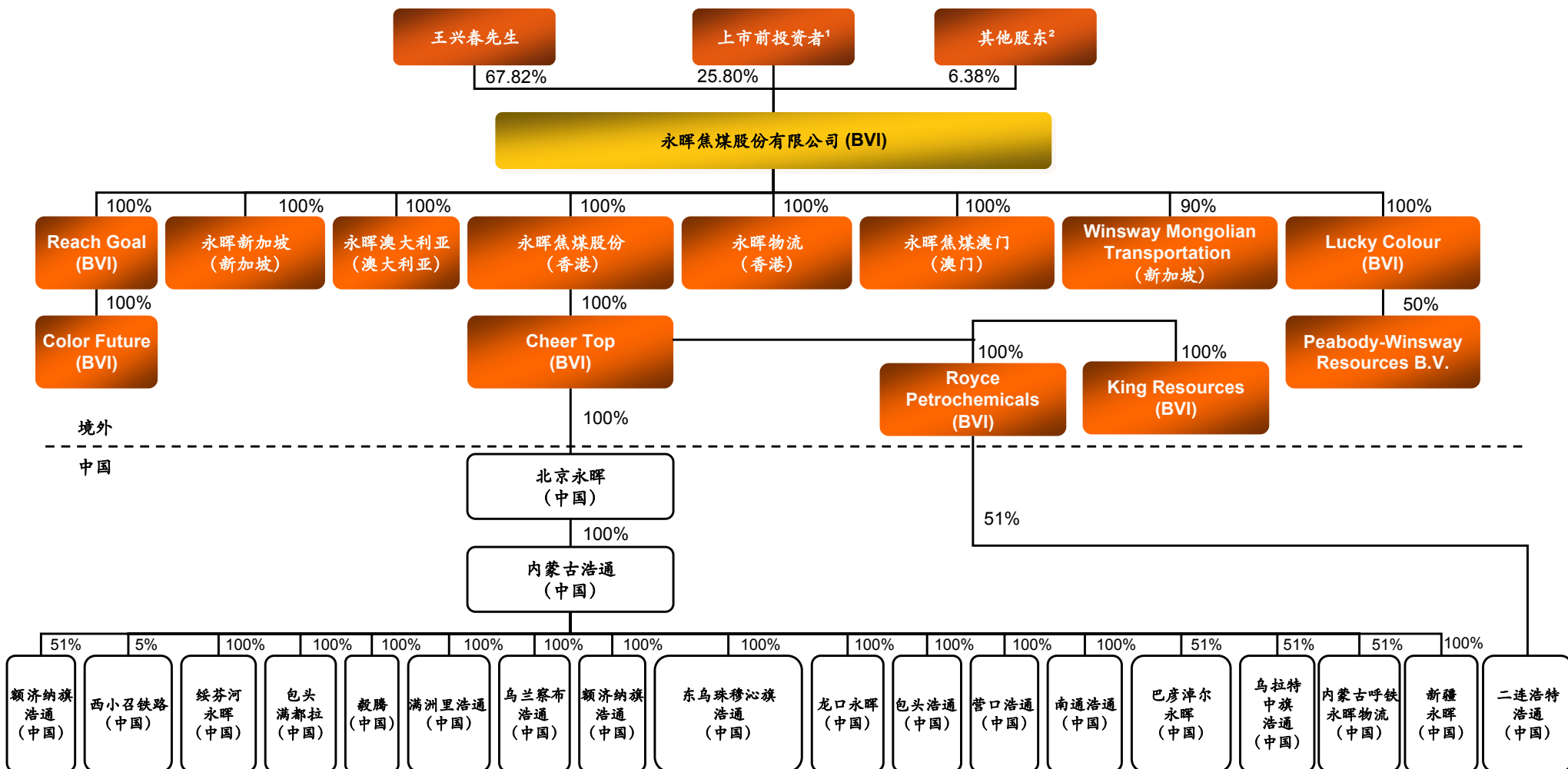
## 附录 I: 公司结构



WINSWAY



# 我们的公司结构



注

- 假设所有可转债/可转换优先股将在上市时全数转换，上市前投资者包括：厚朴13.09%，中国五矿集团公司5.46%，银建5.46%和伊藤忠1.80%。
- 其他股东包括：上市前的个人投资者，其中包括下列股东及其分别持有本公司股份：Sparkle Land 1.36%，Top Dream 1.09%，Gold Shine 0.44%，Unique Grace 0.13%，Samtop 2.18%及Champaign 0.18%；Ray Splendid 1.0%。



上市公司



## 附录 II: 管理团队













WINSWAY





# 拥有丰富经验和卓越执行能力的管理团队

姓名	职务	供职于永晖年份	简历
	王兴春 董事长 首席执行官	21年	负责制定永晖的整体发展战略，以及与主要供应商及客户的沟通 拥有20余年国际大宗商品业务和管理经验，以及15年跨境物流基础设施建设和运营经验 王先生于1995年创建澳门永晖（集团）有限公司
	朱红焯 执行董事 副总裁	15年	负责管理煤炭采购及销售 曾在永晖集团化工品贸易和销售部任职 持北京化工大学管理工程系理学学士学位
	山本恭久 执行董事	3年	负责海运煤的采购 曾在Marubeni 东京、伦敦和香港公司任职 持Kobe大学法律专业学士学位
	Paul Struijk 执行董事	10年	负责海运煤的采购以及集团的兼并收购 曾在Logos化工有限公司担任 CEO 曾任职于Landmark Chemicals及International Chemical
	崔勇 执行董事	10年	负责集团发展策略和新业务拓展 兼任鑫苑置业 (XIN.US) 非执行董事 曾任香港启帆 (646.HK) 以及中山华帝燃具股份有限公司独立非执行董事 毕业于人民大学财政金融学院，持有博士学位
	朱庆让 执行副总裁	4年	负责运输、国内基建及日常运营 曾在呼和浩特铁路局多元经营管理中心担任高级工程师职务 朱先生1995年毕业于中共中央党校经济和管理专业
	马丽 副总裁	12年	负责公司财务和内部行政工作 曾在包头钢铁公司任职 持有包头钢铁学院冶金学专业理学学士学位，获北京科技大学化学硕士学位及工商管理硕士学位
	谢文钊 首席财务官	1年	负责集团资本运作、财务分析、兼并收购以及投资者关系 曾任职于中银国际、贝尔斯登、德意志银行及雷曼兄弟等公司 获得美国佐治亚理工学院化学学士学位及纽约大学工商管理硕士学位
	王雅旭 首席会计师	15年	负责集团会计及财务管理 持北京化工大学管理工程系理学学士学位
	曹欣怡 董事会秘书	1年	担任董事会秘书 曾在普华永道任职 获得香港城市大学工商管理专业理学学士学位 香港会计师协会注册会员资格



## 附录 III: 行业概览



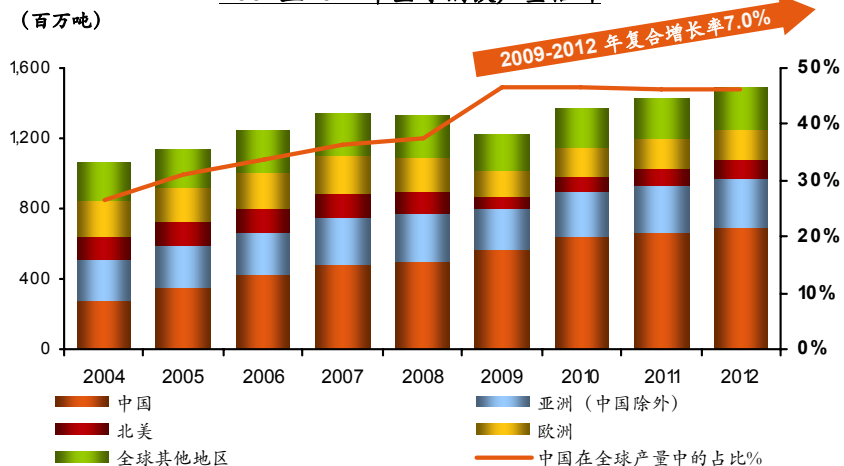
WINSWAY



# 全球焦煤需求基本面保持强劲

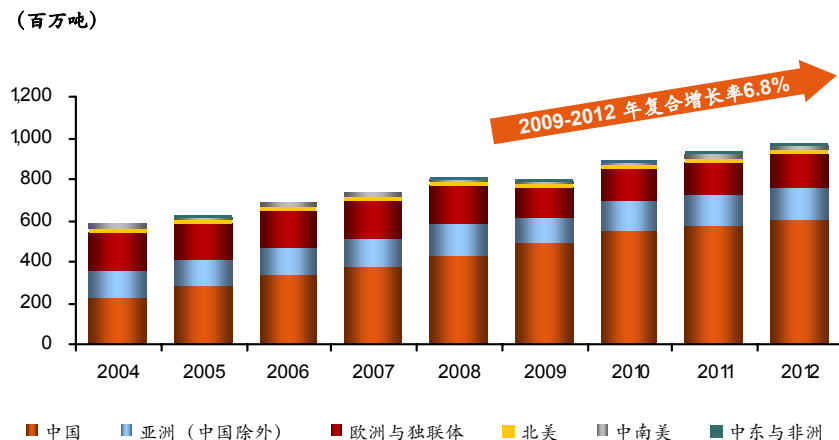
## 钢铁行业前景强劲...

2004至2012年全球钢铁产量估计



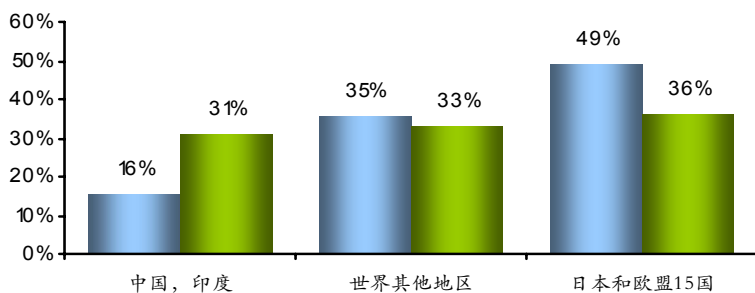
## ...推动焦煤消费上升

2004至2012年全球焦煤消费量估计



## 中国和印度今后将扮演更重要的角色...

全球焦煤贸易市场份额估计



## ...支持基准价格走高

焦煤基准价格预测

日本-澳大利亚煤炭基准合约价  
(日本财年, 美元/吨, 离岸价, 2007-09年为名义价格, 2010年以后为实际价格)

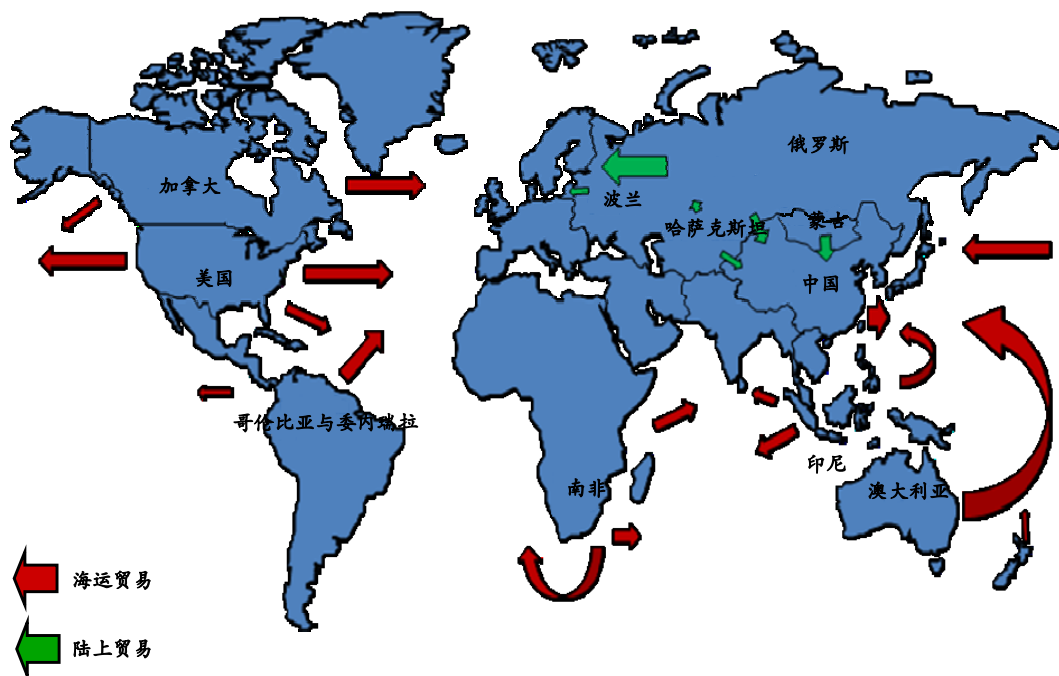
	2007	2008	2009	2010	2011	2012
优质硬焦煤	\$96	\$300	\$129	\$217	\$226	\$235
标准硬焦煤	89	289	120	206	214	222
半硬炼焦煤	72	265	115	197	205	213
半软炼焦煤	64	240	83	164	169	175
高挥发喷吹煤	66	215	80	158	164	168
低挥发喷吹煤	68	245	90	165	171	177

资料来源: AME Mineral Economics

■ 2008 ■ 2012

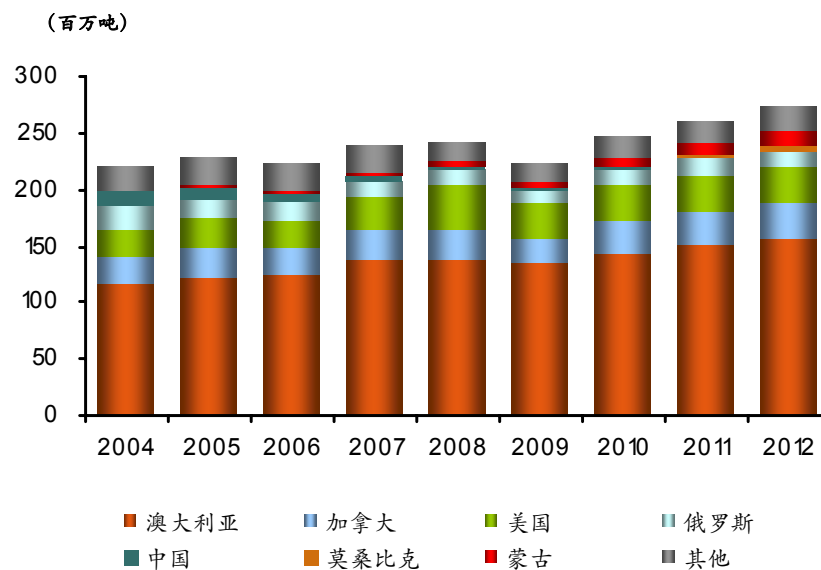
# 供应增长受制于基建、资本开支和新焦煤资源的匮乏

全球海运焦煤主要供应路线



2009至2012年全球焦煤市场预计将继续增长

2004至2012年主要国家焦煤出口量估计



## 澳大利亚

- 将保持主要焦煤供应国地位
- 中短期内受基础设施运力瓶颈制约 (东海岸沿线尤为明显)

## 加拿大 / 美国

- 是海运煤市场的“摇摆”供应商，成本相对较高
- 新项目投产前预计仍将是重要的供应国

## 俄罗斯

- 由于地处边远，且受基础设施制约，预期不会成为海运市场的主要供应国

## 蒙古 / 莫桑比克

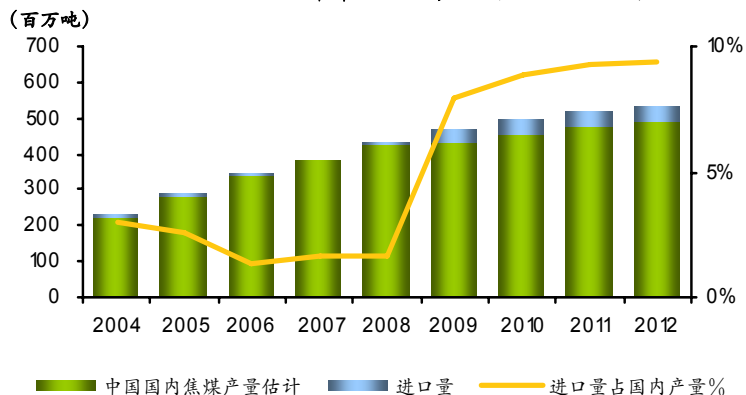
- 低成本产煤国，预计未来将成为重要供应国
- 仍面临基础设施/资金问题

资料来源: AME Mineral Economics

# 中国国内焦煤市场在可预见的未来几年仍将面临结构性供应短缺

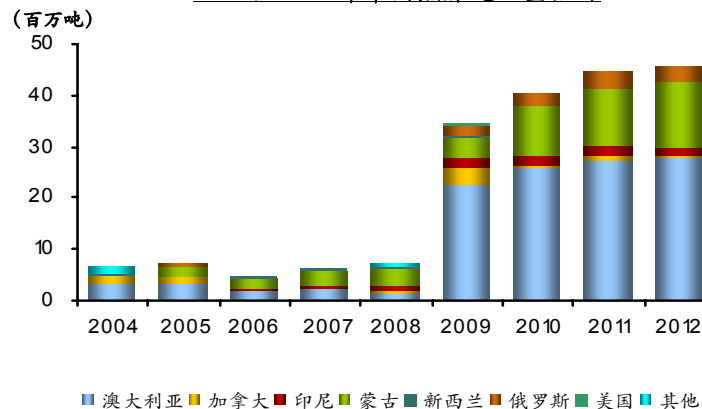
2009年中国成为重要的净进口国，并且预期这一趋势将持续下去...

2004至2012年中国国内产量和进口量估计



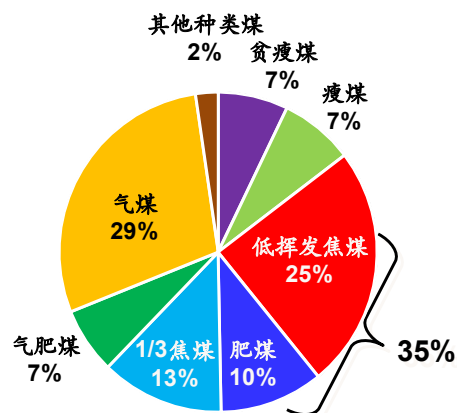
...澳大利亚和蒙古将成为主要供应国

2004至2012年中国焦煤进口量估计

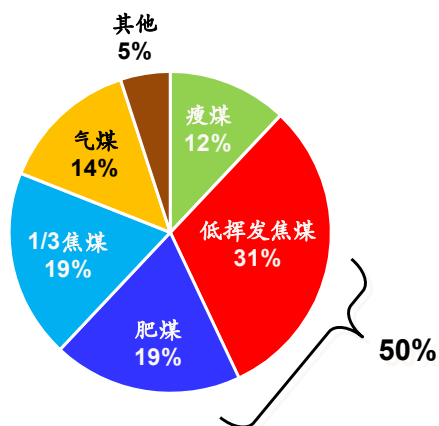


中国的硬焦煤相对稀缺...

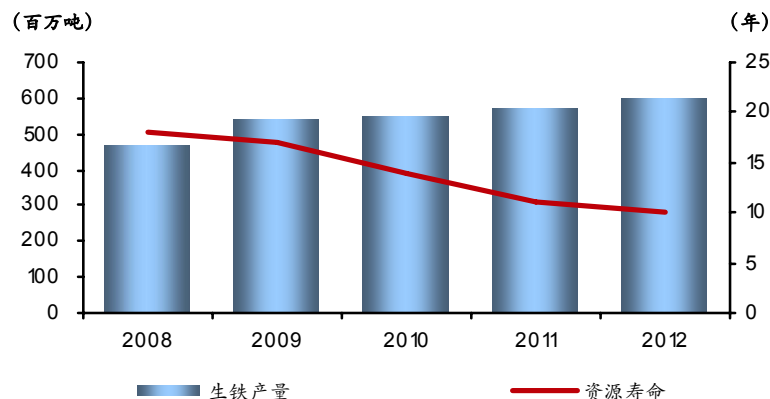
中国焦煤储量估计，按类型划分



典型的中国焦煤配煤比例



...发展迅猛的国内钢铁行业，意味着中国焦煤储量迅速消耗



注：中国的低挥发焦煤和肥煤即硬焦煤  
资料来源：AME Mineral Economics

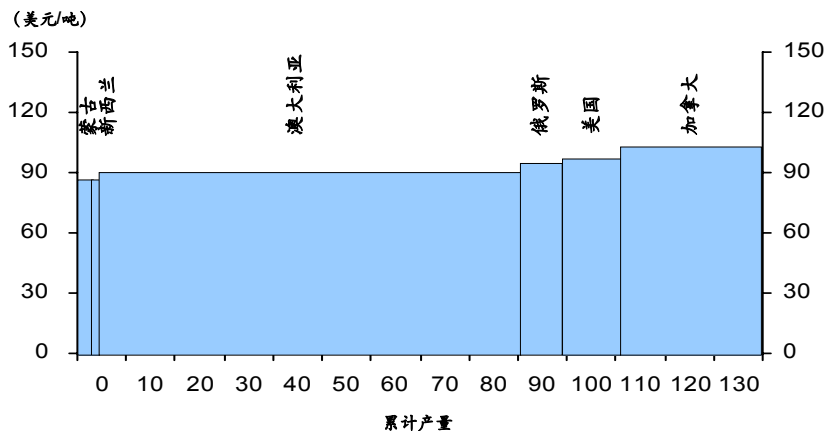
# 蒙古 - 最后的未开发的焦煤供应来源之一

## 可观的储量潜力

- 近期勘测显示，蒙古全境的15个煤田已发现约300处煤矿
- 大部分煤炭资源分布在邻近中国的蒙古东部和南部
- 据预测，蒙古的煤矿资源量潜力在1000亿吨左右
- 蒙古拥有世界上最大的未开发煤矿之一Tavan Tolgoi 煤矿

## 采矿条件和邻近中国的地缘条件带来成本优势

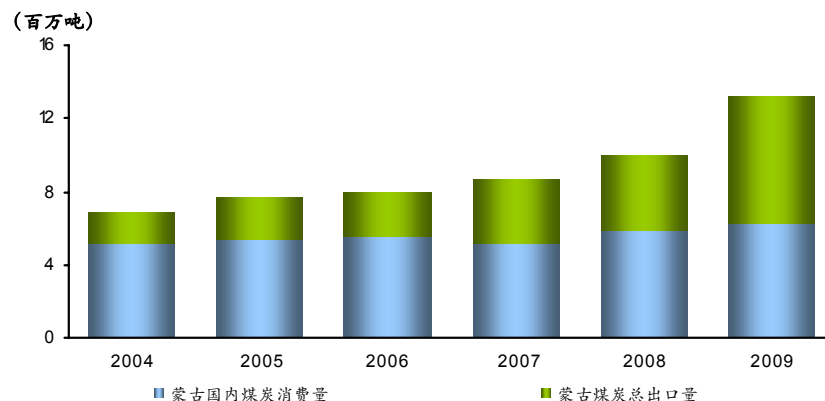
出口硬焦煤现金成本（到岸价）估计，按国家（美元/吨）



资料来源: AME Mineral Economics

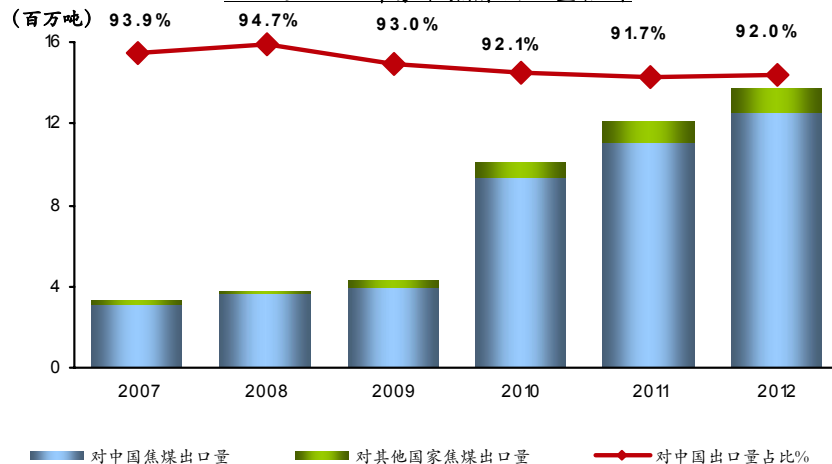
## 不断增长的产量

2004至2009年蒙古煤炭产量估计



## 焦煤出口量预计将迅猛增长

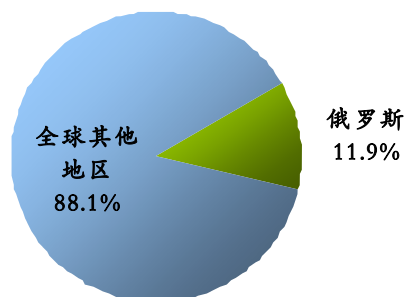
2007至2012年蒙古焦煤出口量估计



# 俄罗斯 - 储量丰富，但受制于基础设施

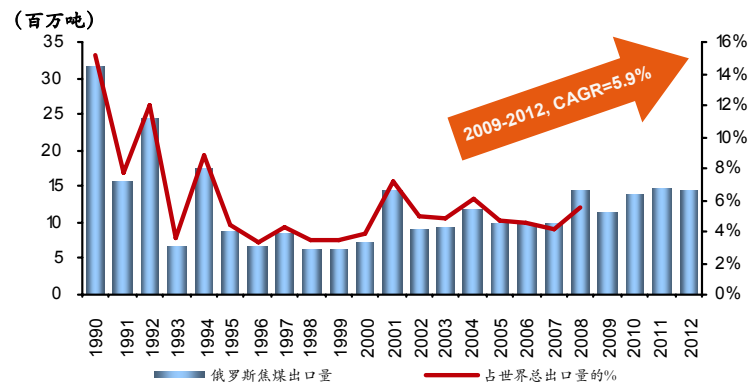
## 大规模的煤炭储量

全球硬煤储量估计 (约4110亿吨)



## 可观的出口量

1990至2012年俄罗斯焦煤出口量估计



## 交通运输和基础设施是主要的制约因素

俄罗斯主要产煤区至港口的距离 (公里)

产煤区	“大西洋”市场港口		“太平洋”市场港口	
	Murmansk	Riga	Vanino	Vostochny
Kuznetsky	4,800	4,900	5,300	6,000
Irkutsky	6,500	6,600	3,500	3,700
South Yakutsky			1,900	2,450

## 成为亚洲市场重要供应国的潜力

- 俄罗斯焦煤生产商目前正积极瞄准亚洲需求
  - 2009日本财年，俄罗斯生产商开始与日本钢铁厂进行长期焦煤合同谈判
  - Mechel与现代钢铁达成协议，后者从2010年4月1日开始从Neryugrinsky 采购30万吨K9级炼焦煤
- 焦煤从俄罗斯远东地区运往亚洲受到严重的交通瓶颈制约，原因在于运输距离长，运输机车和远东港口运力有限

资料来源: AME Mineral Economics



## 附录 IV：资本支出明细



WINSWAY



# 资本支出明细

(人民币百万元)

地点	项目	进展	预计开工日期	预计竣工日期	资本支出需求			
					已支出	预计支出		
					(1H 2010)	(2H 2010)	2011	2012
<b>铁路物流中心</b>								
甘其毛都	铁路物流中心 <sup>1</sup>	计划中/已成立合资公司	Q1 2011	Q1 2012	-	-	96.0	4.0
策克	铁路物流中心 <sup>1</sup>	计划中/已成立合资公司	Q4 2010	Q4 2011	-	20.7	44.8	3.4
二连浩特	铁路物流中心 <sup>1</sup>	计划中/已成立合资公司	Q4 2010	Q2 2011	-	79.7	280.8	19.0
满洲里	铁路物流中心 <sup>2</sup>	计划中/与铁路局洽谈中	Q3 2010	Q4 2011	-	-	100.0	60.0
绥芬河	铁路物流中心 <sup>2</sup>	计划中/与铁路局洽谈中	Q1 2011	Q1 2012	-	-	79.5	70.5
集宁	铁路物流中心 <sup>1</sup>	计划中/已成立合资公司	Q4 2010	Q2 2011	-	39.5	56.7	4.3
乌拉特中旗	铁路物流中心 <sup>1</sup>	计划中/已成立合资公司	Q1 2011	Q4 2011	-	9.1	34.2	2.3
				小计	-	149.0	692.0	163.5
<b>物流园区</b>								
甘其毛都	扩大现有物流园区	进行中/建设中	现有项目	进行中	7.8	38.2	5.5	0.5
策克	扩大现有物流园区	进行中/建设中	现有项目	进行中	15.4	45.3	2.6	-
满洲里	物流园区	计划中	Q3 2010	Q4 2011	-	20.0	50.0	20.0
绥芬河	物流园区	计划中	Q1 2011	Q4 2011	-	10.0	75.1	4.0
				小计	23.2	113.5	133.2	24.5
<b>港口设施</b>								
龙口	泊船设施 <sup>3</sup>	计划中 / 与龙口港务局洽谈中	Q1 2011	Q1 2012	-	-	240.0	60.0
<b>煤炭加工厂</b>								
乌拉特中旗	重介选煤厂现有产能扩大至1000万吨/年	计划中	Q4 2010	Q4 2011	34.8	49.0	115.5	26.9
策克	120万吨/年干法选煤厂	进行中/建设中	现有项目	进行中	2.8	2.3	2.4	0.2
集宁	400万吨/年重介选煤厂	计划中	Q4 2010	Q2 2011	-	122.1	15.0	26.2
鲅鱼圈港	400万吨/年重介选煤厂	计划中	Q3 2010	Q2 2011	19.8	121.8	6.5	32.0
龙口港	400万吨/年重介选煤厂	计划中	Q4 2010	Q3 2011	-	51.5	116.0	14.5
满洲里	500万吨/年重介选煤厂	计划中	Q3 2010	Q1 2012	-	5.0	100.0	25.0
绥芬河	500万吨/年重介选煤厂	计划中	Q1 2011	Q2 2012	-	-	76.9	53.1
				小计	57.4	351.7	432.3	177.9
				合计	80.6	614.2 <sup>4</sup>	1,497.5	425.9

注：1. 51%的股份由永晖持有，49%由呼和浩特铁路局子公司持有。

3. 洽谈中，拟将51%的股份由永晖持有，49%由龙口港务局公司持有。

2. 洽谈中，拟将51%的股份由永晖持有，49%由另一铁路局持有。

4. 截至2010年6月30日，已确定投入资金约人民币5.089亿元。